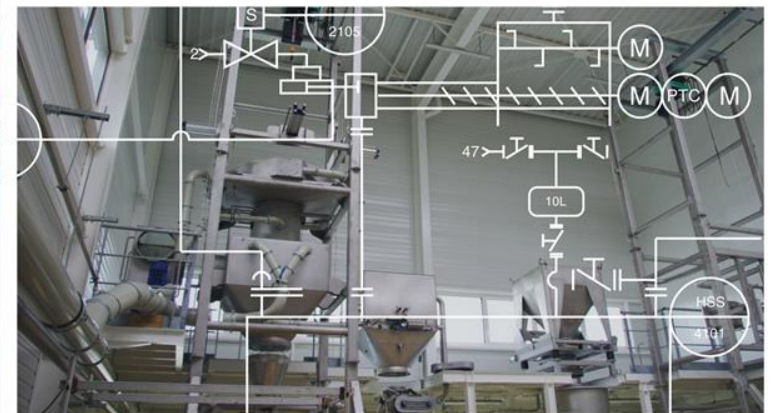
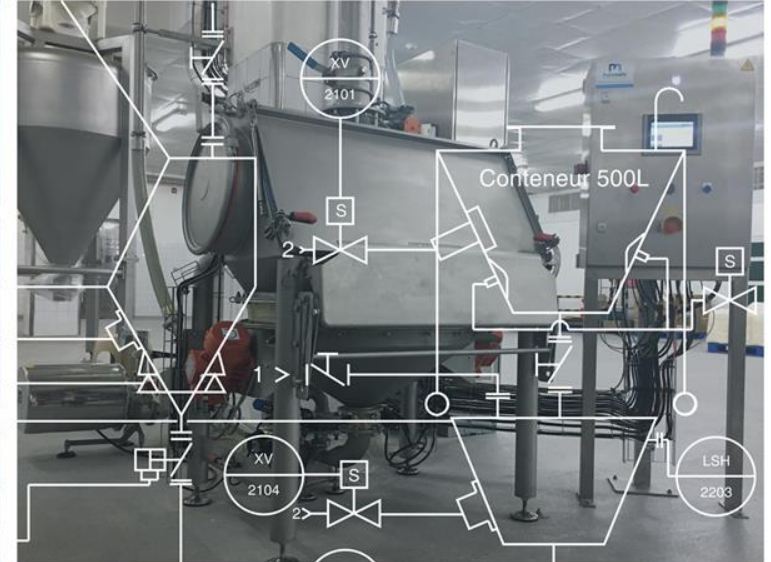


SOLUTIONS POUR LA MANUTENTION DES POUDRES





SECTEURS D'ACTIVITE



FOOD & FEED



CHIMIE



CHIMIE FINE



SANOFI



L'ORÉAL



BTP



EAUX & FUMÉES



NUCLÉAIRE





HISTORIQUE

- 1992: Création de PALAMATIC
- 2011: Création du service Export
 - 20 salariés, 4M€ de CA
- 2013: Ouverture de la filiale PALAMATIC PROCESS VIETNAM
 - 34 salariés, 5,5M€ de CA
- 2015: PALAMATIC rejoint le groupe FIDEIP
 - 43 salariés, 7,5M€ de CA
- 2018: Ouverture de la filiale PALAMATIC PROCESS, INC.
 - 57 salariés, 10M€ de CA

40% du CA à l'export



V.I.E aux Etats-Unis – Missions / Objectifs

- **Veille:**
 - Découvrir le marché américain, les concurrents, les clients
 - Appréhender les différences avec la France et l'Europe
- **Marketing:**
 - Participation à des salons (visiteur et exposant)
 - Améliorer le site web, la documentation
 - Améliorer la visibilité: emailing, LinkedIn, etc.
- **Commerciale:**
 - Répondre aux demandes clients
 - Définition technique des besoins
 - Rédaction d'offre
 - Négociations commerciales
- **Business Development:**
 - Ouverture de la filiale avec le choix des bons partenaires
 - Gestion au quotidien des contrats entrants et de la filiale
 - Trouver des partenaires locaux avec lesquels s'associer



V.I.E aux Etats-Unis - Résultats

- 2017:
 - Début du V.I.E en Mai. 2017
 - 1 contrat signé au Québec: 300k€
- 2018:
 - Ouverture de la filiale
 - Partenariat avec Technoconcept au Québec
 - 3 contrats signés aux Etats-Unis: 250k€
 - Fin du V.I.E en Oct. 2018
 - Participation à 2 salons: Chicago en Avril et Montréal en Novembre
- 2019:
 - Début du V.I.E en Avr. 2019
 - Participation au salon de Toronto en Juin